

1. 導入システム名称

販売管理システム

2. 導入先企業の概要

会社名：株式会社 西部包装

所在地：愛媛県宇和島市坂下津甲 4 0 7 - 1 8 7

代表者：代表取締役社長 鈴木 弘幸

業 種：包装資材・食品容器販売

従業員：5 8 名

URL：http://www.seibuhousou.co.jp/



本社物流センター(宇和島市)

3. システム導入の目的

商品別在庫管理の実現

リアルタイムな計数把握

受発注業務の効率化

4. 導入システムの概要

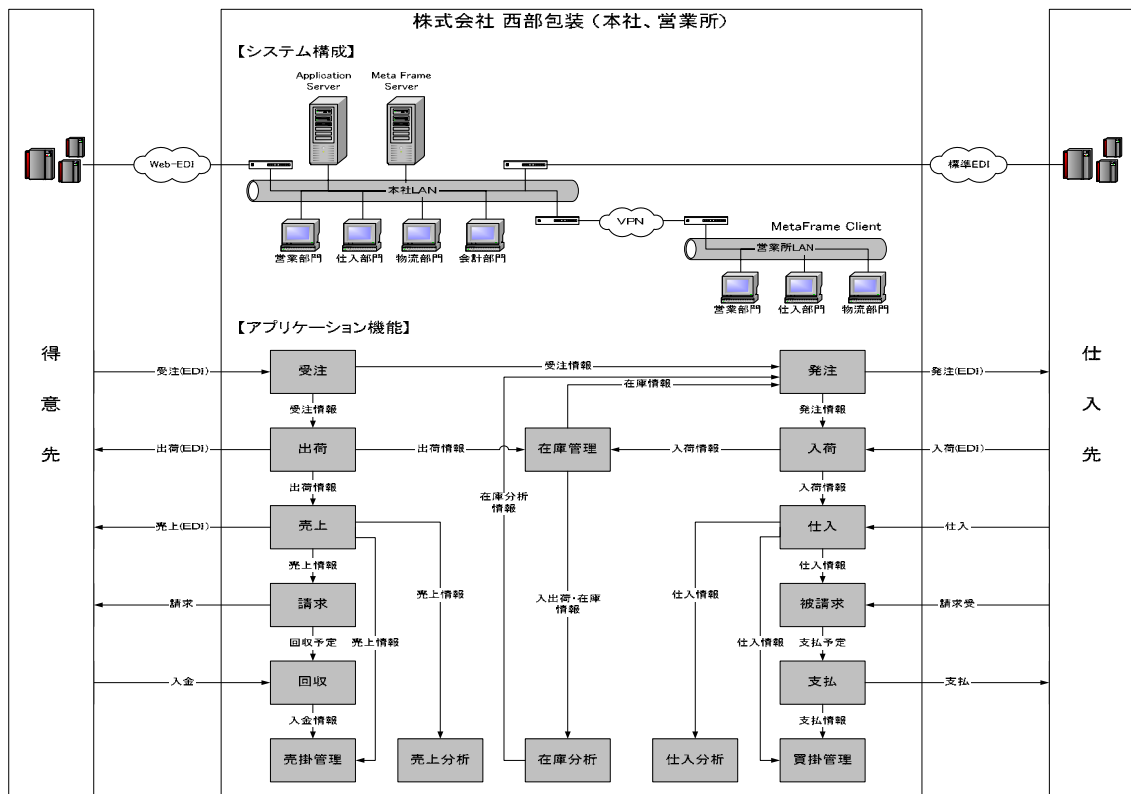
【システムの特長】

データの一元管理、リアルタイム更新を実現した統合型システム

操作の容易性、維持・管理の省力化が実現できるシステム

他システムとの連携など、今後の拡張性に富んだシステム

【システム全体図】



5 . システム導入効果

商品別の入出荷・在庫管理が実現し、在庫不良化の未然対策が可能になった。
情報更新のスピード化が図られ、リアルタイムな計数把握が可能になった。
システム内の蓄積情報を電子データとして活用でき、資料作成時間が短縮された。
過去取引商品検索が容易になり、受注業務の省力化、ミスの軽減が図れた。
販売実績に基づいた適正発注が可能になった。

6 . お客様の声

多品種小口化による業務効率の低下や不良在庫増加などの課題に直面し、その解決方法を模索している最中、いよぎんコンピュータサービス提案の新システムが課題解決に最適と判断し採用を決定しました。

システムの導入においては、決して順風満帆ではなかったものの、業務標準化と併行して、可能な限り自分たちの力で進めるよう努力しました。とくに最重要課題である「商品別在庫管理の実現」に関しては、商品情報の登録に多くの時間と労力を費やしました。

これまでシステム導入はソフト会社に一任しており、自分たちが企画段階から関わったのは初めての経験でした。途中、様々な困難もありましたが、全社員に当事者意識が生まれ、結果的に全社的な情報活用レベル向上に結びついたのは大きな収穫でした。

今回、最後までやり遂げられたのは、いよぎんコンピュータサービスからの適切なアドバイスや支援のおかげだと感謝しています。

今後も、支援をいただき、新たな課題解決に取り組んでいきたいと思えます。